

## *Реферат выпускной квалификационной работы*

2017 г

**Юридический институт, кафедра гражданского права и процесса**

**Бакалавриат, профиль: гражданско-правовой в таможенном деле.**

**Направление подготовки: 40.03.01- Юриспруденция**

**Тема выпускной квалификационной работы:** Международные соглашения и договоры в системе правового регулирования гражданских и таможенных отношений, возникающих из договоров международной купли-продажи

**Автор ВКР:** Потапов Владимир Андреевич

**Научный руководитель ВКР:** д-р полит.наук, канд. юр. наук, доцент, профессор кафедры гражданского права и процесса Станкевич Галина Викторовна

**Сведения об организации-заказчике:** ООО «ТЭБЦ Монолит»

**Актуальность темы исследования:** В настоящее время распространенной юридической формой внешнеэкономической сделки в международном экономическом обороте, прежде всего, является договор международной купли-продажи. В РФ количество подобных заключаемых договоров возрастает, по той причине, что наблюдается тенденция роста внешней торговли в связи со снятием некоторых ограничений, так 22.05.2017 Россия и Турция подписали в Стамбуле совместное заявление о взаимном снятии ограничений в торговле. В тоже время в сфере международных отношений существует довольно значительный массив международных соглашений и конвенций, требующих выявления проблем их применения.

**Цель работы:** комплексное изучение современного состояния норм права, содержащихся в международных соглашениях и договорах, регулирующих гражданские и таможенные отношения по договору международной купли-продажи товаров.

**Задачи:**

- 1) проанализировать понятие и признаки договора международной купли-продажи;
- 2) раскрыть предмет и содержание договора международной купли-продажи;
- 3) охарактеризовать международные договоры и соглашения в системе источников договора международной купли-продажи;
- 4) исследовать межгосударственные соглашения и договоры, закрепляющие условия поставок в соответствии с договорами международной купли-продажи;
- 5) раскрыть роль и значение международных конвенций и соглашений, регулирующих расчеты по внешнеторговым сделкам;
- б) выявить актуальные проблемы применения международных соглашений и договоров в системе правового регулирования гражданских и таможенных отношений, возникающих из договоров международной купли-продажи и предложить пути их решения.

**Теоретическая и практическая значимость исследования:** Полученные в результате исследования выводы, а также практические предложения способны обеспечить понимание участниками ВЭД имеющихся проблем в области правового регулирования международных соглашений и договоров в системе гражданских и таможенных отношений, возникающих из договоров международной купли-продажи, способствовать разработке нормативно-правовой базы, которая регулирует указанные правоотношения. Результаты исследования могут быть использованы для дальнейшего более глубокого анализа данной проблематики.

**Результаты исследования:**

1. Договор международной купли-продажи сохраняет признаки родового понятия, характерные для внутреннего договора купли-продажи товаров. Особенность международного договора купли-продажи состоит в том, что он имеет ряд отличительных признаков, которые отражаются в регулировании отношений, складывающихся на его основе. Прежде всего, расположение участников стороны сделки в разных государствах обуславливает выбор и согласование источников регулирования внешнеэкономических отношений, в том числе рамки действия международных соглашений и норм национального законодательства.
2. Анализ большинства международных соглашений и обычаев в системе источников регулирования договора международной купли-продажи позволяет заключить, что принцип до-

говорной свободы сторон является приоритетным, основополагающим и тесно связанным с принципом автономии воли сторон. Однако в некоторых случаях существует запрет на применение норм иностранного права, который обусловлен противоречием к публичному порядку государства или использованием императивных норм законодательства соответствующего государства, что в свою очередь ограничивает действие указанных принципов.

3. В качестве правовой основы международных соглашений и конвенций в системе регулировании правовых отношений, возникающих из договоров международной купли-продажи, выступает метод унификации норм. Данный метод является оптимальным и позволяет если не устранить, то, хотя бы уменьшить влияние правовых преград и барьеров, вызванных коллизией и противоречием нормативно-правовых актов, регулирующих одни и те же правоотношения в разных государствах.

4. Международные конвенции устанавливают базисные условия поставок. Их значение заключается в определении обязанностей сторон по доставке товара в указанный пункт назначения, разделении расходов между экспортером и покупателем в зависимости от выбранных условий поставки, а так же выполнении таможенных процедур при ввозе и вывозе. Расходы по доставке, которые несет экспортер, обычно входят в цену товара, тем самым формируя базис цены договора. Базисные условия так же устанавливают момент перехода рисков порчи товаров и его случайной гибели, но не устанавливают момент перехода прав собственности на товар.

5. Расчеты по внешнеэкономическим сделкам регламентируются на основе выработанных мировой практикой правил и обычаев. Этими правилами руководствуются, прежде всего, банки, которые осуществляют платежи по внешнеторговым операциям. Поэтому к этим правилам присоединяются не страны, а банки. Условия платежей являются частью договорных обязательств и отражаются во всех договорах международной купли-продажи. Они определяют валюту платежа, форму платежа, основание осуществления платежа, сроки платежа, гарантии и оговорки.

6. При заключении договора международной купли-продажи товаров сторонам сделки обязательно необходимо определиться с правом, применимого к его регулированию. Это возможно посредством указания в тексте договора, какими международными конвенциями и соглашениями будут регулироваться правоотношения, возникающие из договора купли-продажи или посредством указания права конкретной страны. Если стороны сделки не выберут применимое право, в последующем при возникновении споров, суд или арбитраж будет определять право самостоятельно на основании коллизионных норм. По российскому законодательству при отсутствии соглашения сторон о подлежащем применению праве к договору применяется право страны, где на момент заключения договора находится место жительства или основное место деятельности стороны, которая осуществляет исполнение, имеющее решающее значение для содержания договора.

#### **Рекомендации:**

1. Международные договоры и соглашения не регламентируют момент перехода права собственности на товар к покупателю. К примеру, Венская конвенция ООН определяет обязательства сторон по договору международной купли-продажи, когда коммерческие предприятия этих сторон находятся в разных государствах: продавец обязан передать товар в собственность покупателю, а покупатель обязан принять и оплатить товар. Но в какой момент и когда конкретно происходит передача товара в собственность, Венская конвенция не устанавливает. В связи с этим, рекомендуется российским организациям указывать в договоре момент переход права собственности на товар либо решать данный вопрос на основе применения российского законодательства. Однако это возможно только по взаимному согласию сторон.

2. Договор международной купли-продажи обычно составляется на двух языках. В силу этого, текст договора на иностранном языке может отличаться от текста договора на русском языке, причем иногда умышленно. Рекомендуется российским организациям использовать профессиональных и независимых переводчиков для точности перевода, а так же использовать в качестве основного языка тот, чьим правом страны будет регулироваться исполнение

договора.

3. Что бы покупатель был уверен, что была действительно осуществлена отгрузка, поставка товара в его адрес и существует подтверждающий документ, рекомендуется момент платежа за товар максимально совместить с моментом перехода прав и ответственности. Для этого лучше всего использовать формы расчетов в виде документарного аккредитива. Что бы исключить сложности и проблемы по данному виду расчетов рекомендуется покупателю формировать для банка четкие и ясные инструкции, а продавцу предоставлять документы, строго соответствующие условиям аккредитива и условиям договора купли-продажи.

4. Российским участникам внешнеэкономической деятельности, заключающим договора международной купли-продажи, следует руководствоваться не только действующими в этой сфере международными соглашениями и конвенциями, но и отечественным законодательством, регулирующим таможенный, налоговый и валютный контроль. А так же постоянно повышать уровень своей компетенции.